科学研究費助成事業 研究成果報告書



平成 26 年 5 月 27 日現在

機関番号: 3 2 6 7 5 研究種目: 基盤研究(C) 研究期間: 2011 ~ 2013

課題番号: 23530545

研究課題名(和文)業態としてのカテゴリー:消費者視点の業態研究

研究課題名(英文) Category as type of retail operation: Type of retail operation research based on con

sumer information processing

研究代表者

新倉 貴士 (NIIKURA, Takashi)

法政大学・経営学部・教授

研究者番号:20278774

交付決定額(研究期間全体):(直接経費) 4,000,000円、(間接経費) 1,200,000円

研究成果の概要(和文):本研究は、様々な小売の業態について、消費者の視点から考察したものである。消費者視点から業態概念を捉えるために、消費者の知識構造としてのカテゴリー概念に着目して業態概念を考察した。研究成果としては、業態とその動態性を説明する理論モデルを開発したことと、店舗内での行動スクリプトを明確化したことである。本研究により、学術的には新たな研究領域の可能性、また実務的には小売マネジメントへの示唆が期待できる。

研究成果の概要(英文): We explore type of retail operation such as department store, supermarket, convenience store, etc. based on consumer information processing research. Type of retail operation have been explored by distribution researchers until now. We as consumer researchers explore it for the first time. We adopt a category construct of consumer knowledge structure to investigate type of retail operation as representation on consumer mind. We propose two research findings. First one is a conceptual model to explain type of retail operation and the dynamics. Second one is a construct of behavioral script which consumers discriminate several types of retail operation. These findings suggest a new academic research area and practical retail management.

研究分野: 社会科学

科研費の分科・細目: 経営学・商学

キーワード: 業態 消費者情報処理 カテゴリー構造 スクリプト

1.研究開始当初の背景

低価格訴求の店舗をインショップ化する百貨店、24 時間営業のスーパーマーケット、ディスカウントストアのような100円コンビニなど、「百貨店」「スーパーマーケット」「コンビニエンスストア」といった、一般的に認識されている「業態」という枠組みでは捉えきれない様々な店舗が、今日では数多く出現してきている。

このような市場環境を見渡したとき、消費者はどのようにして、このような業態を認識しているのかという疑問が湧きあがってきた。これが、本研究におけるそもそもの研究動機である。

従来、流通研究という分野では、業態に関する議論が積極的に行われてきたが、消費者行動研究という分野では取り上げられることがなかった。このような学術的な背景もあり、消費者の視点から捉える業態というものが、いかなるものであるかという問題設定のなかで、研究全体の枠組みが形成されていったのである。

2.研究の目的

本研究は、消費者の視点から捉える業態について、その認識のあり方について考察しようとするものである。そのために、以下の具体的な目的を設定した。

- (1) 消費者行動研究における主要なパラダイムである消費者情報処理アプローチに依拠しながら、業態に対する消費者の認知的な情報処理メカニズムを解明することである。
- (2) 業態の内部構造となる業態内部における認識メカニズムと、業態と業態の間に認識される業態外部における認識メカニズムを詳細に解明することである。
- (3) 新たな業態を生み出す「業態の芽」となるものを探索することである。これは、新しい業態の芽となる要素を明らかにするものである。
- (4) 消費者の業態認識を検証することである。これは、消費者がどのように業態を認識しているのかという点を、実際のデータに基づいた分析を通じて明らかにすることである。
- (5) 解明された消費者の業態認識メカニズム に基づいて、学術的な側面での新たな業態研究のあり方を示すと同時に、実務的 な側面での小売業のマネジメントへの戦略的インプリケーションを導出することである。

3.研究の方法

具体的な各研究目的を遂行するために、そ

れぞれに該当する方法がとられた。

研究目的の(1)と(2)については主に、既存研究のレビューと、実際に出現している様々な形態の店舗を詳細に観察するフィールドワークによるデータ収集により、理論モデルを構築するという方法をとった。

研究目的の(3)については、新しい取り組みを展開している企業にインタビュー調査を行うことにより、その事例を分析することで明らかにした。具体的には、ホームセンター業態の株式会社ハンズマン(本社宮崎県都城市)や食品スーパー業態のサンシャインチェーン(本社:高知市)、食品スーパー業態の北野エースを展開する株式会社エース(東京本部:東京都江東区)を事例分析の対象として取り上げ、インタビュー調査を行った。そのインタビュー調査の結果や他の資料を含めて、事例分析を行った。

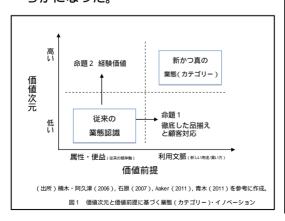
研究目的の(4)については、食品スーパーを対象にし、その比較対象としてコンビニエンスストアを設定して、インターネットを通じた消費者へのアンケート調査を実施し、そのデータを統計的に分析した。さらに、行動パターンから業態を認識しているかどうかを確認するために、ネットワーク分析を利用して、業態に対する認識を明らかにした。

研究目的の(5)については、(1)から(4)までの方法によって得られた結果を基にして、研究者間での議論を繰り返すことにより導き出した。

4. 研究成果

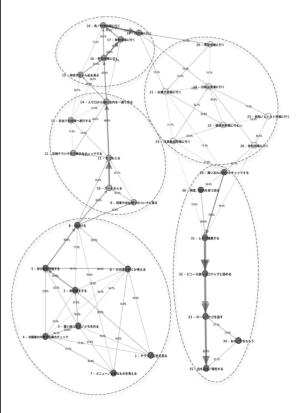
- (1) ここでは、消費者の知識構造の一つであ るカテゴリー構造に関する知見に基づき ながら考察を進めた。そして、消費者の 情報処理における情報の流れを基にした 業態の認識メカニズムが考えられた。 つは、「業態プロトタイプ」となる抽象的 な業態像から処理が始まるトップダウン 型の処理である。業態プロトタイプとは、 例えば、百貨店であれば、「接客の丁寧さ」 「高級感のある雰囲気」「地下の賑わい」 といった抽象的なイメージにより形成さ れる業態像である。このプロトタイプを 基にして、業態が認識されるという情報 処理である。他の一つは、「業態エグゼン プラー」となる具体的な業態像から処理 が始まるボトムアップ型の処理である。 業態エグゼンプラーとは、例えば、「新宿 伊勢丹」「神戸大丸」といった具体的な店 舗のことであり、これが業態を代表する 実像として捉えられ、このエグゼンプラ ーを基にして業態が認識されるという情 報処理である。こうして、業態というカ テゴリーにおける2つの典型的な認知表 象を基軸とする、業態の認識メカニズム に関する理論モデルが考案された。
- (2)(1)で考案された理論モデルに基づいて、

(3) 業態の芽となる要素を探索するために、 カテゴリー・イノベーションの枠組を援 用した。新しい業態の芽の方向性は大き く2つの命題が考えられ、1つは徹底し た品揃えと顧客対応によって従来の店舗 の限界を超えることで価値の前提を変え る方向性、もう1つは、経験価値によっ て価値の次元を高めることである。この 2つの命題を、2つの革新的小売企業の事 例を用いて検証した (ホームセンターの 株式会社ハンズマンと食品スーパーのサ ンシャインチェーン)。その結果、従来の 食品スーパーやホームセンターといった 業態が保有するサービスのうち、「品揃 え」や「売り場のデザイン」を大きく変 えることで、従来の業態が提供する価値 を超えていくことが可能であることが明 らかになった。



(4) 新しい価値の提供が消費者に認識されて いるのか、また従来の業態とどのように 異なって認識されるのかを確認するため に、消費者行動研究における行動パター ンの認知構造体であるスクリプト概念を 通じて明らかにした。まず、業態やスク リプトに関する理論を整理しながら、研 究の立ち位置と仮説的視点を設定した。 次に、食品スーパーを対象としたアンケ ート調査を実施した。その後、ネットワ ーク分析を応用して、次の3点を仮説と して設定した。第一に、同一消費者の業 態間の差異(コンビニエンスストアとの 行動パターンの違い)、第二に、同一業態 内の個人差(利用頻度と来店前の行動パ ターンによる差異) 第三に、食品スーパ ーらしさを形成しているカテゴリー知識 との関連性の検証である。これらの結果 から、食品スーパーはコンビニエンスス トアとは大きく異なる明確なスクリプト を持っていること、利用頻度の違いで「カ ゴをとる」「日配品売場に行く」「魚/刺 身売場に行く」などの行動が一部強化さ れ、来店前の行動パターンの違いで立ち 寄る売場が異なること、来店前の行動パ ターンと知識構造の関連が強いことなど が明らかになった。インプリケーション として、これらの認知を利用することで、 業態認識を操作したり、売場改善などに 活用できることを示した。

食品スーパーのスクリプト (ネットワーク分析結果)(n=3062)



(5) まず学術的には、流通研究だけに留まっ ていた業態概念を、消費者行動研究の領 域にまで展開させることができ、両研究 分野を繋ぐ革新的な研究領域の可能性を 示唆したことである。流通業者からの視 点だけではなく、消費者による視点から の品揃えや店舗オペレーションの重要性 を広く認識させることができたと考えら れる。また実務的には、常に再編される 運命にある業態について、俯瞰的に捉え ることができる理論モデルが提示できた ことは、小売りマネジメントに与えるイ ンプリケーションは大きいと予想される。 また、店舗内での行動スクリプトという 消費者のもつ認知構造体の意義を明確化 したという点では、小売りの実務現場へ の戦略的なインプリケーションも大きい ものになると期待できる。本研究を嚆矢 として、学術と実務の両世界で業態に関 する議論が進展することを期待したい。

5. 主な発表論文等

(研究代表者、研究分担者及び連携研究者に は下線)

[雑誌論文](計 8 件)

髙橋広行、消費者視点の業態研究:スクリプト概念にもとづく食品スーパーの業態認識、流通研究、日本商業学会、査読有、第16巻2号、2014、49-75

新倉貴士、消費者の業態認識モデル、マーケティングジャーナル、日本マーケティング学会、査読有、第33巻第4号、2013、192-196

高橋広行、業態革新が売り場行動に与える影響:北野エースの事例を通じて、Discussion Paper Series、No.021、立命館大学イノベーション・マネジメント研究センター、査読無、2013、ISSN 1882-4366

新倉貴士・髙橋広行、消費者視点の業態研究に向けて:その研究課題と業態認識主体としてのスクリプト、季刊マーケティングジャーナル、日本マーケティング協会、査読有、第127号(第32巻3号)2013、67-81

新倉貴士、消費者の業態認識:業態を認識させる認知構造と認知分布、経営志林、 法政大学経営学会、査読無、第49巻第1 号、2012、17-29

髙橋広行・新倉貴士、顧客第一主義の具現化による店舗づくり:株式会社ハンズマン、季刊マーケティングジャーナル、日本マーケティング協会、査読有、第125号(第32巻1号) 2012、100-118 髙橋広行・新倉貴士、業態の芽の方向性:消費者視点の革新的小売企業事例研究、流通科学大学論集:流通・経営編、流通科学大学学術研究会、査読無、第24巻第2号、2012、125-149

Takahashi, H., Buds of Types of Retailers: New Store Format Case Study Based on the Frame of Value Dimension and Value Premise, The 9th Society of Asian Retailing and Distribution (SARD) Workshop proceeding, 查読有, 2011(Nov.),19-34

[学会発表](計 7 件)

新倉貴士、消費者の業態認識モデルの展開、日本消費者行動研究学会、第 47 回消費者行動研究コンファレンス、2013 年 10月 26 日、法政大学・市ヶ谷キャンパス(東京都)

髙橋広行、消費者視点の業態革新性:スクリプト概念にもとづく食品スーパーの事例分析を通じて、日本消費者行動研究学会、第46回消費者行動研究コンファレンス、2013年6月2日、名古屋市立大学・滝子キャンパス(愛知県)

高橋広行・新倉貴士、消費者視点の業態研究:スクリプト概念による食品スーパーの業態認識、日本商業学会、第3回全国研究報告会、2012年12月16日、広島経済大学・立町キャンパス(広島県)

新倉貴士・髙橋広行、業態認識と業態の 芽:消費者のカテゴリー化概念の視点か ら、日本商業学会、第62回 全国研究大 会、2012年5月26日、北海商科大学(北 海道) 新倉貴士・髙橋広行、業態認識と業態の 芽の探索:消費者のカテゴリー化概念の 視点から、日本マーケティング・サイエ ンス学会、市場に関する部会、2012 年 3 月 5 日、関西学院大学・上ヶ原キャンパ ス(兵庫県)

Takahashi、 H., "Buds" of Types of Retailers: New Store Format Case Study Based on the Frame of Value Dimension and Value Premise, The 9th Society of Asian Retailing and Distribution (SARD) Workshop, Renmin University of China, 2011/11/26, Beijing

髙橋広行・新倉貴士、業態の芽の探索: 価値次元と価値前提のフレームに基づく 小売事例研究、日本消費者行動研究学会、 第42回消費者行動研究コンファレンス、 2011年6月26日、早稲田大学・早稲田 キャンパス(東京都)

〔その他〕 ホームページ等

http://takahashi.cafe.coocan.jp/

6. 研究組織

(1)研究代表者

新倉 貴士 (NI IKURA, Takashi) 法政大学・経営学部・教授 研究者番号: 20278774

(2)研究分担者

髙橋 広行(TAKAHASHI, Hiroyuki)

流通科学大学・商学部・准教授

研究者番号: 00580325