# 科学研究費助成事業 研究成果報告書



平成 26 年 6月18日現在

機関番号: 3 2 6 8 2 研究種目: 挑戦的萌芽研究 研究期間: 2012~2013

課題番号: 24653009

研究課題名(和文)憲法はなぜ人権を保障するのかーーコマーシャル・スピーチを素材としてーー

研究課題名(英文)Why does the Constitution guarantee Rights?--the way to justify commercial speech--

### 研究代表者

高橋 和之(TAKAKASHI, Kazuyuki)

明治大学・研究・知財戦略機構・客員研究員

研究者番号:70061223

交付決定額(研究期間全体):(直接経費) 1,200,000円、(間接経費) 360,000円

研究成果の概要(和文):本来の人権は、本人の利益のために保障されるものであり、他者の利益のために保障されるものではない。後者は、人権の道具的観念であり、人権の本質に反する。しかし、憲法は本来の人権のみならず、道具的意味での人権を保障することもあり、また、憲法がそのように解釈されることもある。このことを、アメリカのコマーシャル・スピーチ理論を素材に明らかにした。アメリカの表現の自由論においては、表現を受け取る自由に焦点を当てた道具的理解が支配的であり、その理解を媒介に、表現の自由を人権としてより、むしろ「制度」と理解する傾向が強いが、日本国憲法が想定する人権観とは異なっている点に注意が必要である。

研究成果の概要(英文): Constitutional rights in proper sense are guaranteed for the benefit of rights-hol ders, not for the others who might get profits from the formers' exercise of the rights. The latter concept of constitutional rights is instrumental, and so it is not consistent with the nature of "human rights". But the Constitution can enumerate, or may be interpreted as enumerating, instrumental rights as well. The is research has for its purpose to point out that the American theory of commercial speech relies on this instrumental concept. American free speech theory tends to focus on the receiver's right, by means of which it interprets free speech guarantee as an "institutional guarantee" rather than as an individual right.

研究分野: 社会科学

科研費の分科・細目: 法学・公法学

キーワード: コマーシャル・スピーチ 営利的言論 人権の観念

### 1.研究開始当初の背景

アメリカの判例理論の影響下に、日本の学説はコマーシャル・スピーチ(営利的言論)を表現の自由の保障を及ぼすべきだという主張が支配的であったが、保障を及ぼすことが表現の自由をいかなる性格の権利ととらえることになるかの分析が不十分であった。

### 2.研究の目的

日本国憲法の保障する表現の自由は、個々人が自律的生を生きるために不可欠の権利として本人のために認められた人権である。ところが、コマーシャル・スピーチに表現の自由の保障を及ぼすためには、この人権を他者の利益に奉仕するために保障される道具的権利であると理解することになる。この功罪を分析することが目的である。

## 3.研究の方法

アメリカにおけるコマーシャル・スピーチの判例・学説を関連資料の収集・整理・読解を通じて分析し、他方でアメリカとは異なる人権観に依拠すると推測されるフランスやドイツのコマーシャル・スピーチの扱い方と比較し、アメリカの特徴を解明する。

### 4.研究成果

私の問題意識に関連して最も示唆を受けたのは、ポスト教授とサリヴァン教授の議論なので、ここではその記念だけを要約する。

1 ポスト教授の見解

ヴァージニア・ステイト・ボード判決に よりコマーシャル・スピーチ論が形成され、 コマーシャルも修正一条のスピーチの保 護を受ける、 しかし、その保護の程度は 通常のスピーチより低いということになっ た。その後、学説は、 との関連で、コマ ーシャルをスピーチと認める見解とスピー チとは認めない従来の立場を維持すべきだ とする見解(たとえば、ベイカー、アマー、 ブヴィア、ブラジー、ジャクソン、ジェフ リー)が対立し、スピーチの保護をみとめ る立場においては、 との関連で、通常の スピーチと同程度の保護を与えるべきだと いう見解(たとえば、レーディシュ、スモ ラ、サリヴァン)と判例と同様に低い程度 の保護であるべきだとする見解が対立して 現在に至っている。他方で、判例は、19 80年のセントラル・ハドソン判決(Cent. Hudson Gas & Elec.Corp. v. Pub. Serv. C omm'n, 447 U.S.557(1980))において、それ までの判決を整理していわゆる「4部審査」 と呼ばれている審査基準を設定した。しか し、この基準を一貫性をもった形で適用す ることができず、1986年のポサダス判 決(Posadas de Pierto Rico Associates v. T ourism C.., 478 U.S.328(1986))においては 基準の緩やかな適用により政府の規制を合 憲として、コマーシャル・スピーチ論は死

んだと学説から評論され、1996年のリッカーマート判決(44 Liquormart, Inc.v. R hod Island, 517 U.S. 484(1996))では、基準を極めて厳格に適用し、学説により他のスピーチとの違いが解消されたと評されたりする。このような状況を前にして、ポスト教授は、コマーシャル・スピーチが奉仕する憲法的価値を明らかにしないまま基準を運用している点に原因を求め、憲法上の「スピーチの自由」論の中でコマーシャル・スピーチを明確に位置づけようとするのである。それを主題的に論じたのが論文 The C onstitutional Status of Commercial Speech (48 UCLA L.Rev. 1(2000)である。

ポスト教授は、コマーシャル・スピーチ とは何かを定義する理論は、一方で、修正 一条の保障の中核にあるスピーチ(例えば、 政治的言論)との違い、他方で、修正一条 の保護を受けない商業的コミュニケーショ ン(たとえば、証券アナリストの依頼者に 対するアドバイス)との区別を説明しうる ものでなければならないと考える。そのた めには、憲法的価値との関連で構成された 表現の自由論のなかにコマーシャル・スピ ーチを的確に位置づける必要がある。ここ でポストが表現の自由の憲法的価値として 想定するのは、多くのアメリカ研究者と同 様に、デモクラシーである。しかし、デモ クラシーの理解として、ミークルジョンの 自己決定型理論と自己の依拠する自己統治 への参加型理論を区別する。自己統治参加 型デモクラシーにとってのスピーチの価値 は、表現者がそのスピーチによりパブリッ ク・ディスコースに参加することにある。 それが保障されて初めて自己が共同体のメ ンバーであることの承認を確認しうるので あり、そのことにより政治的権力が正統化 されるのである。ゆえに、ここでの表現の 自由は、表現者自身の自由である。そして、 コマーシャル・スピーチは、それがなされ るコンテクストがパブリック・ディスコー スではないので、表現の自由の中核的保障 を受けることはできない。しかし、コマー シャル・スピーチは政治的決定に無関係で はない。それにより提供される情報は、政 治的決定を行う人々にとって、賢い決定を 行うのに有用なものであるから、デモクラ シーと無関係ではないのである。しかし、 その価値は、ミークルジョンの主張するデ モクラシーにとっての価値であり、情報受 領者にとっての価値ということになり、参 加型デモクラシーの場合の価値より低いの である。なお、職業人が依頼者との関係で 行うスピーチは、両者のパーソナルな関係 ゆえに依頼者が表現者と平等かつ独立の関 係にはなく、影響を受けやすいので、公衆 を対象とするコマーシャル・スピーチとは 異なり、スピーチとしての保護は受けない。 スピーチ論の以上の枠組に基づいて、ポス ト教授はセントラル・ハドソン基準を捉え

直すことを提唱している。その内容には、 ここでは立ち入らない。

ポスト教授の議論で注目されるのは、第 1に、表現の自由という人権の価値をデモ クラシーにとっての価値として捉えている 点である。つまり、デモクラシーこそが憲 法論の根源的価値とされているのであり、 これは多くのアメリカ研究者にみられる態 度である。その意味で、アメリカ人権論の 特徴と言ってよいのではないかと思う。日 本国憲法における根源的価値が個人の尊厳 あるいは人間の尊厳に求められているのと の違いとして頭に置いておく必要がある。 仮設的に述べれば、この特徴は、アメリカ の憲法がまず統治機構を定めるものとして 成立し、その後に人権規定が憲法修正とし ていれられたという事情と関係しているの かもしれない。統治機構で定められた内容 をデモクラシーととらえると、後から加え られた修正条項はデモクラシーの手段とし てそれと適合的に理解すべきだという発想 になりやすいと思われるのである。

もう一つ注目されるのは、ポスト教授が コマーシャル・スピーチを修正一条の中核 に位置する保護はうけないが、ミークルジ ョン的なデモクラシーとの関連で情報受領 者の自由として保護されるとしている点で ある。すなわち、コマーシャル・スピーチ は、ポスト教授においても、表現者の自由 としては位置づけえないと考えられている のである。そして、受領者の自由をデモク ラシーとの関係で位置づければ、それはパ ブリック・ディスコースに参加する行為で はなく、その準備的行為にすぎないから保 護の程度は低いと説明されるのである。デ モクラシーを根源的価値として表現の自由 を位置づければ、これも理解できないわけ ではない。しかし、個人の尊厳、個人の人 格的発展を根源的価値とする場合に、情報 を受け取る自由を保障の程度の低いものと 言えるのかという疑問は残る。それと、情 報を受け取る自由がデモクラシーにとって 価値があるとしても、そのことがなぜ情報 を提供する自由を正当化するのかというス タンディングの問題は、ここでも解決され ていないのではないか。この問題を論ずる 必要がないと考えている背景には、やはり デモクラシー = 表現の自由の制度論的な理 解が前提になっているのではないだろうか。 サリヴァン教授の見解

スタンフォード大学のサリヴァン教授は、最高裁判事が 5 対 4 に分かれて厳しく対立した 2010 年の Citizens United 判決 (Citizens United v. Federal Election Commission (558 U.S.310(2010))を契機に発表した論文 (Two Concepts of Freedom of Speech, 124 Harv.L.Rev.143)、これまでの最高裁判例の中に表現の自由に関する二つの対立する理解の流れが識別できることを指摘した。この判決自体は、政治資金規正に関連する

事件についてのものであるが、政治資金規正はコマーシャル・スピーチと並んで現在のアメリカの表現の自由論における中心的な論争点を構成しており、表現の自由に関する二つの判例の流れは、コマーシャル・スピーチの判例にも反映しているとサリヴァン教授は指摘している。

サリヴァン教授は、表現の自由がいかな る価値に奉仕するものと理解するかにより、 政治的平等の実現に奉仕することを重視 政治的自由の実現に奉仕す する見解と、 ることを重視する見解に分ける。前者は、 「平等としての表現の自由」(free speech a s equality)あるいはエガリタリアンの立場 と呼ばれ、後者は「自由としての表現の自 由」(free speech as liberty)あるいはリバタ リアンの立場と呼ばれている。エガリタリ アンの特徴は、平等の価値と表現の価値が 対立するときには、平等の価値を優先し、 少数派あるいは政治的に不利な状況にある 者の表現の自由の規制には厳格に対処し、 少数派の政治的平等を促進する方向の規制 の場合には好意的に対処する点にある。ま た、少数派に対するアファーマティヴ・ア クションも支持する。したがって、「言論の 資源」の再配分に対しても前向きである。 これに対して、リバタリアンは、表現の自 由を政府が私的秩序に介入しすぎるのを阻 止するためのものと考える。したがって、 「表現の資源」の再配分のために介入するこ とは許されない。また、パターナリスティ ックな理由による介入も許されない。いず れも、表現の受け手こそが表現の力を最も 的確に評価しうる立場にあると考えるべき だからである。このように解することの根 拠として、リバタリアンは修正一条が「sp eech を abridge してはならにない」とのみ 規定しており、特定の話し手(speakers)の権 利には言及していないことを援用すること があるが、そこには修正一条の保障するも のが「自由な表現のプロセスあるいはシス テム」(a system or process of free speech) であると理解していることが示唆されてい る、とサリヴァン教授は指摘している。こ れを私の立場から理解すると、表現の自由 を表現の受け手を中心に理解するのは、表 現の自由を人権としてではなく制度として 理解する考え方と結びついているというこ とであろう。エガリタリアンが、自己統治 のコンテクストに即して表現者(少数者) の「表現する自由」を人権ととらえている のに対し、リバタリアンは、表現の受け手 の側面から表現の自由を制度(プロセスあ るいはシステム)と捉えているのである。 しかし、エガリタリアンも表現主体に定位 して人権と観念しているのではあるが、自 己統治(デモクラシー)との関連で思考し ており、自己実現との関連ではないことに は、注意しておく必要がある。

コマーシャル・スピーチを受け手の側か

ら捉えれば、広告であれ政治的意見であれ その重要性を評価するのは受け手であるの であるべきであるから、すべての情報の自 由な流通が保障されねばならない。広告を 提供するものが法人かどうかは関係がない ということになる。したがって、たばこや アルコール飲料の宣伝の規制も政治的言論 の規制と同様の厳格度で審査すべきという ことになる。これに対し、表現の自由を表 現をするものにとっての価値の側から捉え、 その価値を自己実現(個人の尊厳と人格的 価値の実現)の観点からみれば、コマーシ ャルはスピーチというよりは経済的活動の コンテクストで理解するべきものであろう。 また、自己統治の観点からも、コマーシャ ルは政治的意見の表明ではないから、表現 の自由の射程には入らない。結局、コマー シャルを表現の自由により保障するという 考えは、表現の受け手の観点であり、表現 の発信者と受領者を区別して表現の自由を 考える限り、表現の受け手の権利が発信者 の権利を根拠づけることはできないのでは ないか。発信者と受領者を区別しないで「情 報の自由な流通」の制度として捉える以外 に、受信者の権利により発信者の権利を根 拠づけることはできない。受信者の権利に 奉仕するから発信者にも権利を認めようと いう論理は、人権を他者の利益の実現に役 立つからという手段的・道具的なものとし て観念するものであり、人権がその主体に とって不可欠の利益という観念と整合しな いのである。それは、客観法としての制度 から派生する利益(主観的権利)と考える ものであり、客観法を主観的権利に優先さ せる思考である。この思考からは、主観的 権利は客観法の範囲内の権利であるという 結論が容易に導出されることになる。

### まとめ

表現の自由は人権論の中核的な地位を認 められてきた人権であり、なぜ表現の自由 を人権として保障すべきかに関する議論は、 人権の観念と深く結びついている。なぜ表 現の自由を保障するかにつき、アメリカで は伝統的にデモクラシーへの貢献を重視し てきた。しかも判例・学説を支配したミー クルジョン理論においては、デモクラシー にとっての情報の重要性が強調され、その 結果デモクラシーに必要な「情報を受け取 る自由」が強調された。なぜコマーシャル・ スピーチをスピーチとして保護すべきかは、 コマーシャルが表現の自由の価値の実現に いかに貢献するかに依存する。この問題を 考えるに際して、アメリカでは、ミークル ジョン的伝統の下で、情報受領者の自由に 着目した。ミークルジョン自身は、広告に よる情報はデモクラシーには関係ないと考 えていたが、他の学説において政治的決定 に有用な情報もあることが指摘され、また、 情報の受領はデモクラシーに直接貢献しな いとしても本人のいかなる生を生きるかに

ついての自己実現にとって重要であること も指摘され、コマーシャルもスピーチとし て保護されるべきだということになった。 しかし、それはあくまでも表現を受け取る 自由との関連であり、理論上はそれにより 表現(広告)をする自由の保護を根拠づけ るわけではない。表現を受け取る自由と表 現を行う自由は、個人の人権として見る限 り、異なる人権であり、表現する自由を保 障する根拠は表現を受け取る自由に役立つ からだという議論は、道具主義的な正当化 論であり、人権の観念としては受け入れら れないからである。したがって、広告を受 け取ることは、その情報が本人の自己統治 あるいは自己実現の価値に包摂されるもの として表現を受け取る自由の保護を受ける としても、その広告を行う者との関係では、 営利活動の一環であり、経済的自由の保護 を受けるとしても、表現の自由の価値に包 摂されるものではない。ゆえに、広告の受 領者が広告をすることの規制を自己の受領 の自由の制限として許されないと争う場合、 それは第三者の権利の援用となり、その場 合の第三者の権利とは経済的自由というこ とになるはずである。ところが、アメリカ の判例では、表現の発信と受領を不可分一 体のものであり、両者を含む表現の自由が 「情報の自由な流れ」を保障するものであ るという論理を媒介にして、広告をする自 由も表現の自由の保障範囲に入るとされた のである。ここには、二つのアメリカの特 殊事情がある。第1に、広告をする自由を 憲法上ある程度保護するためには、デュー プロセス条項の保護する経済的自由では不 充分であり、表現の自由の保護を及ぼす以 外に方法がないこと。第2に、表現の自由 がデモクラシーに役立つ制度として保障さ れているという理解が支配的であること。 換言すれば、表現の自由を自己統治の価値 から捉える立場が支配的であり、自己実現 の価値との関連が十分に考慮されていない のではないかと思われるのである。日本で コマーシャル・スピーチ論を考える場合に は、こうしたアメリカの特殊事情を考慮す る必要があると思われるのである。

### 5 . 主な発表論文等

(研究代表者、研究分担者及び連携研究者に は下線)

〔雑誌論文〕(計0件)

[学会発表](計0件)

[図書](計0件)

〔産業財産権〕 出願状況(計0件)

名称:

発明者: 権利者: 種類: 番号: 出願年月日: 国内外の別: 取得状況(計0件) 名称: 発明者: 権利者: 種類: 番号: 取得年月日: 国内外の別: 〔その他〕 ホームページ等 6.研究組織 (1)研究代表者 高橋 和之 (TAKAHASHI, Kazuyuki) 明治大学・研究・知財戦略機構・客員研究 研究者番号:70061223 (2)研究分担者 ( ) 研究者番号: (3)連携研究者 ) (

研究者番号: